



★★★★★  
AUSGEZEICHNET

M&M RATING  
RISIKOLEBEN

InterRisk Lebensversicherungs-AG  
Vienna Insurance Group  
Risiko XL/XXL

ID: D 22015

Franke | Bornberg

**FFF**

sehr gut • 1,5  
Risikoleben

Produkt  
12|2021  
Rating  
08|2022

InterRisk Lebensversicherungs-AG  
RLV XXL B931 Tarif ART

fb-rating.de



# Ihr starker Partner!

**MEHRFACH AUSGEZEICHNET**

## Absicherung für die Familie: Die Risikolebensversicherung.

einfach **herausragend**  
herausragend **einfach**

[www.Allfinanz-Makler.com](http://www.Allfinanz-Makler.com)

**InterRisk**   
VIENNA INSURANCE GROUP

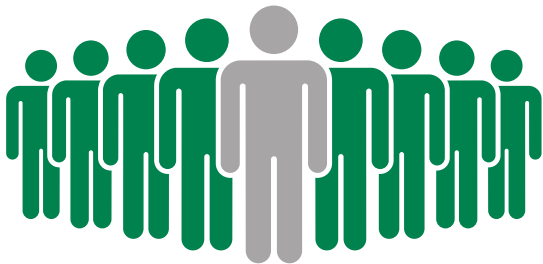
# Jeder Hauptverdiener sollte einen Plan B haben ... ... und Sicherheit während der gesamten Laufzeit.



Schöne Momente sind dafür da, sie in vollen Zügen zu genießen. Trotz allem darf man die Augen nicht davor verschließen, dass Verluste Teil des Lebens sind. Ist der Hauptverdiener plötzlich nicht mehr da, sollte es einen Plan B für die Hinterbliebenen geben.

Jeder 9. Mann stirbt vor seinem 67. Geburtstag

... und jede 16. Frau.



Quelle: [www.dieversicherer.de](http://www.dieversicherer.de)

## Augen zu und durch? Lieber nicht die Augen vor der Realität verschließen.

Finanzielle Verpflichtungen kennen keinen Schmerz und müssen weiter bedient werden. Die Leistungen vom Staat reichen nicht aus, um die Einkommenslücke zu schließen.



**2.188 €**  
Nettoeinkommen heute

➤ Regelmäßiges Einkommen der Familie



**594 €** **1.594 €**  
Witwenrente\* Versorgungslücke

➤ Versorgungslücke nach Verlust des Hauptverdieners

\* Die Ermittlung der im Beispiel angegebenen Rente ist eine Schätzung und kann erheblich von den tatsächlichen Rentenansprüchen abweichen.  
Berechnungsgrundlage: Verheirateter Arbeitnehmer mit 3.000 € brutto.

## Private Absicherung für Familie, Lebens- oder Geschäftspartner

Mit der Risikolebensversicherung der InterRisk schon heute sicherstellen, dass Familie, Lebens- oder Geschäftspartner im Ernstfall abgesichert sind. Finanzielle Verpflichtungen, z. B. die Rückzahlung eines privaten oder Firmendarlehens, können dann auch nach dem Tod bedient werden.

Die optimale Höhe der Versicherungssumme richtet sich nach dem individuellen Bedarf. Als pauschale Orientierungshilfe gilt das 3 – 5fache des Jahreseinkommens.

# ... und Sicherheit während der gesamten Laufzeit

## „Auf Veränderungen flexibel reagieren – Top!“

Hier geht es um mehr, als eine reine Todesfallabsicherung – und zwar von Anfang an

### + Individuelle Antragsprüfung

Bei der InterRisk entscheiden Menschen und kein Computersystem über die Antragsannahme.

### + Hohe Summen

Zu günstigen Konditionen sichert die InterRisk auch hohe Versicherungssummen z. B. im Rahmen von Erbschaften, Schenkungen oder Finanzierungen zu mehreren Millionen ab.

### + M-Check Verfahren = Gesundheitsprüfung zuhause

Extra zum Arzt? InterRisk erspart den Aufwand. Eine medizinische Fachkraft von Medicals Direct besucht die versicherte Person vor Ort und nimmt dort die Untersuchung vor.

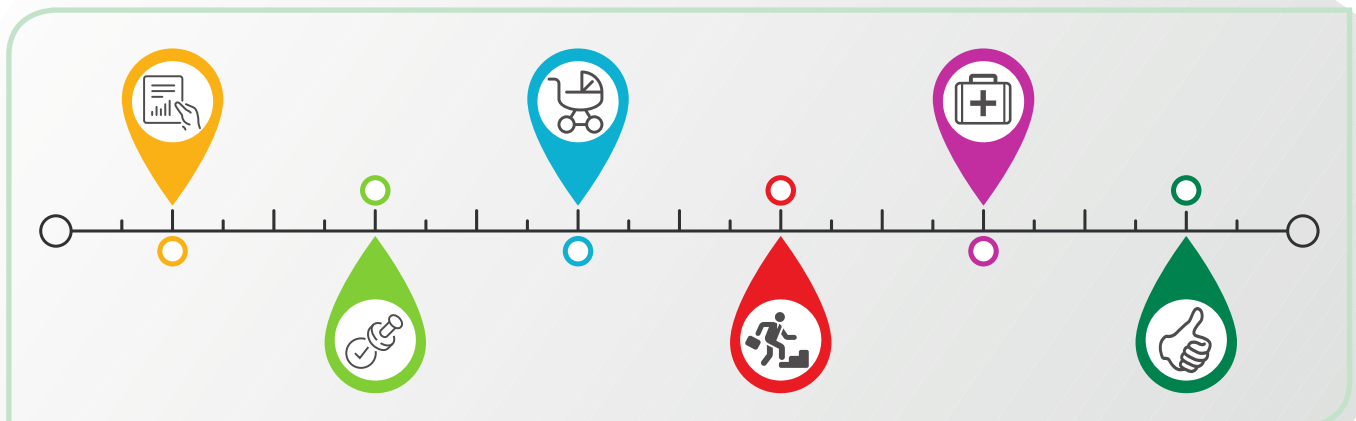
### + Flexible Vertragsgestaltung

Mit Über-Kreuz-Verträgen oder einem Vertrag auf verbundene Leben sind z. B. Steuervergünstigungen möglich

### + Individuelle Beitragsberechnung durch Raucher- / Nichtraucher tarife

Bei der InterRisk haben auch Raucher das Recht auf einen günstigen Versicherungsschutz!

Mit der InterRisk-Risikolebensversicherung sind Lebensereignisse optimal abgesichert:



**Berufseinstieg**



**Nachversicherungsgarantien**



**Nachwuchs**



**Beförderung**



**Schicksalsschlag**



**Verlängerungsoption**

# „Auf Veränderungen flexibel reagieren – Top!“

Die Risikolebensversicherung der InterRisk ist viel mehr, als eine günstige Todesfallabsicherung. Ein Beispiel: Stefan W. hat sich schon in jungen Jahren für einen Risikoschutz mit niedrigen Beiträgen bei der InterRisk entschieden. Bei Bedarf hat er seinen Vertrag auf seine jeweilige Lebenssituation angepasst. Sein heutiger XXL plus-Vertrag beinhaltet umfangreiche Zusatzleistungen von denen er und seine Familie nun dauerhaft profitieren.

## Berufseinstieg

Nach dem Abitur macht Stefan eine kaufmännische Berufsausbildung. Er schließt eine Versicherungssumme von 100.000 € ab. Damit sichert er sich eine günstige Einstiegsprämie für die gesamte Laufzeit.

- + Gilt auch für Raucher/innen
- + Versicherbarkeit / Gesundheitszustand in jungen Jahren sichern

## Beförderung

Mit 35 Jahren wird Stefan zum Abteilungsleiter befördert. Er erhält eine Gehaltserhöhung von 10.000 € pro Jahr.

Im Rahmen der Nachversicherungsgarantie erhöht er die Versicherungssumme um weitere 10.000 €.

## Nachversicherungsgarantien

Mit 25 Jahren heiratet Stefan. Er erhöht seine Versicherungssumme auf 200.000 €.

- + Ohne neue Gesundheitsprüfung
- + Erhöhung ohne Anlass innerhalb der ersten drei Jahre bis zu 100 % der Versicherungssumme

## Schicksalsschlag

- + Für den Fall eines Herzinfarktes, Schlaganfalls oder Krebsleiden bzw. eines schweren Unfalls erhält Stefan schon zu Lebzeiten eine Kapitalleistung bis zu maximal 25.000 €.

## Nachwuchs

Mit 30 Jahren bekommen er und seine Frau Nachwuchs. Im Rahmen der Nachversicherungsgarantie: Erhöhung der Versicherungssumme um 25.000 € damit die Berufsausbildung des Kindes später gesichert ist.

Während der ersten 6 Monate nach der Geburt wird ihm beitragsfrei und ohne Beantragung eine um 50 % erhöhte Todesfallabsicherung automatisch gewährt.

## Verlängerungsoption

Im Laufe der Zeit entscheidet sich die Familie dazu, eine Eigentumswohnung zu kaufen und verlängert damit den ursprünglich auf das 60. Lebensjahr abgeschlossenen Vertrag um weitere 10 Jahre.

- + Keine neue Gesundheitsprüfung erforderlich
- + Kein neues Eintrittsalter



„Mit der Risikolebensversicherung der InterRisk ist meine Tochter automatisch mit abgesichert. Das ist mir einfach wichtig, denn hier geht es nicht nur um mich.“

Was zählt, ist der Schutz meiner gesamten Familie.“

Stefan W.  
Familienvater aus Hessen

**Gut zu wissen:** Minderjährige Kinder der versicherten Person sind im XXL plus-Konzept kostenfrei und ohne Gesundheitsprüfung mitversichert!



# Drei individuelle Konzepte: XL, XXL und XXL plus

Unter den drei Leistungspaketen XL, XXL und XXL plus der InterRisk findet jeder den passenden Versicherungsschutz. Das Bedingungskonzept XXL plus beinhaltet darüber hinaus zahlreiche sinnvolle und unverzichtbare Zusatzleistungen.

**Überzeugen Sie sich am besten selbst!**

## Leistungsprofil (Auszug)

Todesfallsumme bei Tod eines minderjährigen Kindes der versicherten Person: je Kind	bis 4.500 €
Verlängerung der Laufzeit um bis zu 15 Jahre ohne erneute Gesundheitsprüfung	✓
Sofortleistung bei <b>Krebs</b> : 10 % der Versicherungssumme	✓
Sofortleistung bei <b>Herzinfarkt oder Schlaganfall</b> : 10 % der Versicherungssumme	✓
Sofortleistung bei schweren Unfallverletzungen: 25 % der Versicherungssumme, max. 25.000 €	✓
Sofortleistung bei Pflegebedürftigkeit: 10 % der Versicherungssumme, max. 25.000 €	✓
Vorgezogene Zahlung der Versicherungssumme bei Lebenserwartung von max. 12 Monaten	✓
Soforthilfe: bis 30 % der Versicherungssumme, max. 25.000 €	✓
Verzicht auf Rückforderung der Soforthilfe bei bedingungsgemäßer Leistungsfreiheit	✓
Kostenübernahme für Überführung zum ständigen Wohnsitz bei Tod im Ausland bis max. 10.000 €	✓
Hierbei Übernahme zusätzlicher Kosten für mitreisende Personen bis max. 2.000 €	✓
Anschlussvertrags-Option ohne Gesundheitsprüfung bei Verträgen auf verbundene Leben	✓
Erhöhung der Versicherungssumme für 6 Monate bei Geburt /Adoption um 50 %, max. 100.000 €	✓
24-Stunden-Service-Telefon	✓
Organisation von Medikamentenversand bei Lebensgefahr im Ausland infolge Krankheit / Unfall	✓
Organisation von Änderungen des Reiseablaufs für mitreisende Familienangehörige	✓
Organisation einer Begleitung für die Heimreise von mitreisenden betreuungs bedürftigen Personen	✓
Organisation des Besuchs einer nahestehenden Person bei Lebensgefahr im Ausland	✓
Organisation einer Kinderbetreuung oder Haushaltshilfe	✓

**Die Übersicht der Konzepte XL, XXL und XXL plus finden Sie unter: [www.interrisk.de/ri](http://www.interrisk.de/ri)**

einfach **herausragend**  
herausragend **einfach**

**InterRisk**   
VIENNA INSURANCE GROUP

[www.Allfinanz-Makler.com](http://www.Allfinanz-Makler.com)

# Es geht um individuelle Bedürfnisse, die wir erfüllen.

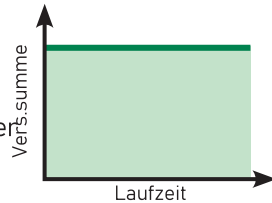
Dauerhafter Versicherungsschutz: planbar oder flexibel. Die InterRisk bietet hierfür unterschiedliche Tarifvarianten an:

## Konstante Variante

Die Versicherungssumme bleibt über die gesamte Laufzeit konstant hoch.

### Ideal zur Absicherung

finanzieller Verpflichtungen der Familie, wenn der Hauptverdiener plötzlich weg fällt (z. B. Miete).

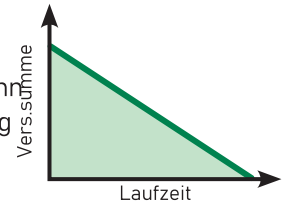


## Linear fallende Variante

Die Versicherungssumme sinkt und entspricht immer dem aktuellen Absicherungsbedarf.

### Ideal zur Absicherung

von Darlehen, die von Beginn an eine regelmäßige Tilgung vorsehen.

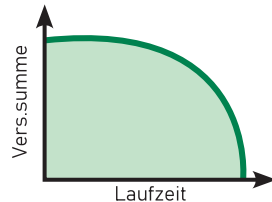


## Progressiv fallende Variante

Zu Beginn ist die Versicherungssumme konstant. Danach fallend mit abgekürzter Beitragszahlung.

### Ideal zur Absicherung

von Immobiliendarlehen oder Krediten (monatliche Ratenzahlungen).

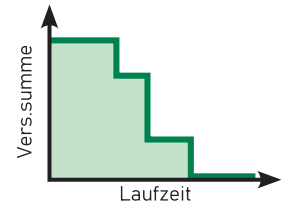


## Variable Variante

Für den persönlichen Absicherungsbedarf, der jährlich angepasst werden kann.

### Ideal zur Absicherung

einer individuellen und flexiblen Lebensplanung.



## Am Ende sind es Highlights, die überzeugen:

- Jahrzehntelange Erfahrung als Biometrieversicherer
- Keine Anpassung der Zahlbeiträge seit über 20 Jahren
- Laufzeitverlängerung ohne Gesundheitsprüfung
- Gesundheitsprüfung auch Zuhause (M-Check)
- Hohe Versicherungssummen
- Umfangreiche Zusatzleistungen (wie z. B. Sofortleistung bei Krebs)
- Vielfältige Nachversicherungsgarantien
- Günstige Rauchertarife
- Verlässliche Leistungsregulierung



Informieren Sie sich jetzt: 030 – 374 66 430 oder

[www.Allfinanz-Makler.com](http://www.Allfinanz-Makler.com)